



世界に希望を生み出そう

会長 辻 啓明 例会日 毎週木曜日 12:30～13:30
副会長 下郡山 永一 例会場 レンブラントホテル海老名
幹事 松本 健司 事務局 海老名プライムタワー10階
副幹事 上 蘭 朗 海老名市中央2-9-50
会長エレクト 篠原 康史 TEL: 046(233)5122
編集:佐藤 まどか 飯島 博之 FAX: 046-233-3322
窪 悠久 下郡山 永一 上 蘭 朗 E-mail: keyakirc@alto.ocn.ne.jp

第 1236回 例会 2023年（令和 5年）9月14日（木）

本日の例会

9月14日 大樺掃除(移動例会)

9月の予定

9月21日 休会
9月25日 海老名・海老名樺合同例会
10月5日 休会
10月12日 クラブ協議会（AG訪問）
10月19日 卓話 財団米山
10月26日 ガバナー訪問

前回の例会 第1235回

ビジッター・ゲストの紹介

ゲスト：二塚 雅則様（三浦RC）
岩澤 あゆみ様（茅ヶ崎RC）
ビジッター：黒柳 寿郎様（平塚湘南RC）
中村 美穂様（平塚湘南RC）
上高牧 薫様（平塚湘南RC）
牧石 高明様（平塚湘南RC）

会長挨拶

本日ですね、二塚さん、岩沢さんに卓話でいらっしゃっていただいて、黒柳さんがご尽力いただいたということで、ありがとうございました。面白い話が色々聞けるかと思っておりますので、楽しみにしておきます。



美穂さん、高村さんは、前にも来ていただいて、前回と違う、うちのグラフの雰囲気を楽しんでいただければと思います。先日、自分と幹事と綾瀬RCと一緒に行ってきて、すぐ隣の市なんですけど、

実際にはグループが違って、意外と交流してるようで、してないっていうことに気がつきました。

向こうは37名ぐらいで、交流っていうのは、無限の可能性あるんじゃないかなと思いました。今回、平塚湘南RC、また三浦RC、茅ヶ崎RCから来ていただいて、繋がりから、またそこにメイクを行ったりとか新たなまた出会いがあって、もちろん仕事で繋がったりもいいと思いますし、個人的な友情を育めしいと思います。そういう活動を今年度は、やっていきたいなと思っています。加藤さんご尽力いただいて、湘南の方と繋いでいただきたいということも、ありがとうございます。今年度は、ロータリアンの仲間をぜひ、当然、自クラブの仲間、まずそれ大事ですけど、広げていけたらなと思いますので、よろしく願いいたします。

「会員増強について」 茅ヶ崎ロータリークラブ岩沢あゆみ様

2018、19年度っていうのはコロナがなかったんですけども、マイナス24名です。

2019、20年度っていうのはマイナス101名ということで、



この3年間推移がされてました。昨年度は、なんとですね、109名の純増で終わったんです。

出席報告

会員数	出席数	出席率
34名	24名	67.65%

二塚さんは、実は、ロータリークラブに入会して1年半ぐらいですね。なので、もう本当に新会員さんです。

でも仲間が欲しいということで1年間すごく尽力された。結果をどう残したかということですね、よろしくお願いします。

2780地区内会員数の推移

2018-2019年度	2,396名→2,372名	マイナス24名(68)
2019-2020年度	2,372名→2,272名	マイナス101名(66)
2020-2021年度	2,272名→2,244名	マイナス28名(65)
2021-2022年度	2,244名→2,235名	マイナス9名(66)

(カッコはクラブ数)



2022-2023年度	2,235名→2,344名	プラス109名(67)
-------------	---------------	-------------

会員増強大作戦 三浦ロータリークラブ 二塚 雅則様

私の自己紹介、2022年入会で、その年の7月から会員増強委員長を任せられ、今年度から親睦活動委員長ということだったんですけど、つい最近、あのIM実行委員長とかされてしまいました。三浦が勢いがあるから全権を依頼されました。1962年に31名でスタートしました。

1980年が最高記録だったんですけども、昨年度ご覧の通り59名になりました。新会員の数も、この年の13名が最高だったんですけども、昨年30名で、退会も最低でも1人は出ていたんですけども、去年は0ということで、記録更新しました。ロータリクラブの中でも、有名になってしまいました。

2007年からですね、30名を切って、そのまま、15年間、20数名で、会員推理したんですけども、まー、それを、30、40、50と、1年で、一気に増やしました。自慢話的な感じにしてしまいましたけれども、多分これで説得力が出たと思います。

会員増強大作戦その1から10まであります。

1. 「はい、わかりました」 と言わざるを得ないメンバーの力を借りる

はい、わかりましたと言わざるを得ない。メンバーの力を借りる、これは会員増強の王道だと思うんですけども、私もこのタイプで、入会させていただきました。どうしても、いつも思ってくれる先輩ですとか、会社の親会社ですとか、社長から行けとか、そういう皆さんも何名かいらっしゃると思うんですけども、これは、あの、説明はいらないですね。

2. 善意にかこつけて見返りを求める

チャリティコンサートがありまして、この



演奏者の方を、講師をお招きしまして、その場で、寄付、そしてチケットを30万ぐらいですかね、購入して断れない状況を作りまして誘拐を進めるとい、あの、非常にわかりやすい

作戦です。演奏者2人、その場で入会していただきました。それとは別に、地元の花火大会がありまして、寄付をさせていただいたところ、花火大会実行委員長の方も、入会していただきました。

3. お祝い事は大チャンス！

入会申込書のプレゼントを欲しいということで、スポンサーの推薦者のところ、誕生日の時にここだけ空欄にして書いて、あとは持ってきてもらって、あの誕生日にこう書いてください、推薦者に名前書いてくださいという形で段取りして、あのそれも2人ですね、2人ともプレゼント持ってきてくれて、入会していただきました。

新事務所を設立したメンバーがいまして、その新事務所のお祝いに何か欲しいと言ってくれた人がいたので、私の後輩だったんですけども、あなたの入会申し込む人が欲しいですと言ったところ、そんなこと言われたら断れないなと入会してくれました。

4. 偶然の出会いに感謝すべし！

保険屋さんなんですけども、階段も踊り場だったんですけども、世間話から始まって、聞けば、ちょうどその日が誕生日ということで、おめでとうつって、俺からプレゼントやるよということで、この懐から入会申し込み書を渡して、

仕事があるんで行こうとするんですけど、いい返事が聞こえるまで俺はここを通さないぞという話のいたところ、別れました。そして気持ちよく入会していただきました。

5. お客様は神様です

ローカルクラブでよく使う飲食店ですとか、飲み屋さんですとか、まーお食事するところあると思うんですけども、まー普通ですと、お会計して、ごちそうさ、また来るねという風に終わると思うんですけども、私は、ごちそうさ入会、どうですか、必ず言います

6. ○○の男

私、会員数40人っていうのを、目標にしていました。ちょっとマイナスな返事をいただいたんですけども、39人入会して、

お前がもし40人目の男になった時は、タウ
ニュースに、顔写真付きで、でかでかと、40人
目の新会員という風に宣伝するから、その時は
入るって言って、まさか本当にそうなるとは
思ってなかったと思うので、それだったら、い
いですよ、と、軽い返事をしたんですけども、
見事に、39人目に会員増やして、40人目の子、
約束守れる。

今までの記録が、新会員13人だったんですけ
れども、14人目の人になってくれるみたいな、う
まくきまして、で、とうとう会員、大台も、50
人になってくれという候補者が2人いたんです
ね。

48名まで行って、1人は女性の方だったんで
すけども、あの人49人目で、あなたが50人目
だから入って、こっちには、あの人49人目で、
人が入ってくれるということで、自分が50人目
と思い込んで、この話は内緒にしといてくだ
さい。ついに59人目のとこですね、ロータリー
から、新会員、会員数最高人数の記念すべき男
になってくれという風な言い方をしたら、それ
もすんなり、もしよろしければ、〇〇の男、ま
た、〇〇の女性、これ、使ってみてはどうで
しょうか。

7. 当たって砕けろ！ダメ元の飛び込み作戦

ロータリーの集まりがあって、20分ぐらい前
に着いちゃったんですね。もう1人後輩がいまし
て、目の前に事業所があったので、暇つぶしに、
こん中飛び込んで解明してみようかみたいな話
に乗りになって、で、
こんにちは、あの名刺をお渡しして、時間の許
す限り、三浦ロータリークラブのPRをさせても
らって、結果、家族と相談してみますという、
ありがちな断り文句を言われて、あんまりうま
くいかないなだなどと思ったところ、後日、電話
がかかってきまして、入会させていただきます。

8. 退会希望者を引き留めるのも1名増強と同じ
臨時理事会を開いて、結構怒鳴り声が飛び交
い本人は、やめる、やめる理由も、そんなこと
で辞めるなら辞めちまえみたいな、まあ常識的
に考えてそういう理由だったんですけども、止め
る人間もおらず、そうなったらやめちまえよと
いうような言われ、私ほんとに苦労しましたけ
ども、引き留めて、無事辞めずに済みました。
で、その方のお父様が3か月後にお亡くなり
になりまして、まあまあ大きい葬式だったんで
すけども、三浦ロータリークラブが、お手伝い
をしたところ、あの時引き止めてくれてありが
とうという風に言われたので、私も引き止めて
よかったなと思います。

9. 目標をバージョンアップ最後まで諦めない

私は当初40名にしたい、純増11名ですね。40人

にして、次の増強委員長さんに5人、その次
行って5人って、3年計画で50名にしたいな
という思いがありました。半年ぐらいで40人目
標達成してしまいましたので、じゃあ次は新
会員記録13人も乗り換えようということで、
11名だったんで、あと3人ですね、3人入れよ
うと思って一生懸命頑張ったら、1ヶ月ぐら
いでまた14人になってしまって、じゃ、次の
目標で考えた時に、3年ごとと思ってたんで
すけども、じゃあ今年中に50人にしちゃおう
ということで、残り1か月半ぐらいで51名に
なりました。残り1か月半しかないし、50に
なったから、まあ私の顔も立つなと思ったん
ですが、今までの最高人数が58人だったんで、
残り1か月半しかありませんけど、あと8人。

店長さんに、今こういう子供食堂の事業やっ
てまして、色々三浦でやってる団体なんです
けど、入会どうですか。

と言ったら、わかりましたっていう風に、本
当にかなと思って入会申し込みを渡して、明
日も飲み来るから、明日までに書いてきてと
お願いして、その居酒屋さん行っとう入会申
し込ませて、それが新記録の59人目の男にな
りましたね。

本当に最後まで諦めなくてよかったなと思
います。

10. 事務局さんへの感謝の心を忘れるべからず

急に私が、今までの人数以上の新会員を入
れてしまったので、50名ぐらいまでは、事務
局さんも、次は、どんな人って？ 私が入会申
込書を登録お願いしますという風に言ってい
たんですけど、50人を超えたあたりから、だ
んだん、顔色が悪くなってきてですね。登録
に30分ぐらいかかるということでした。事務
局さんは他にも仕事を抱えていましたので、
最終的には、入会申込書、新しいのを作っ
てくれなくてですね、非常に困っていたところ、
私が入会を断っていた頃の入会申込書が会社
のどっかにあると思い出して、で、引き出し
直すところから、昔の私がもらって、書いて
いない入会書だったので、それを使いまして、
9枚ぐらいコピーして、それを使って、あと
はへそ曲げた事務局さんなんですけども、最
終的には、当時の佐藤ガバナーにも協力して
いただきました。当時の会長と幹事が、事務
局のパソコン使って、一生懸命登録してまし
たね。皆さん、事務局さんを大切にしてくだ
さい。

増強委員長としての心構え

増強はメンバーに任せず増強委員長がする
こと偏った業種しか入ってくれないメンバー
になってしまいますので、必ず、皆さんに協力
していただくように、お願いするのがいいと

思います。この人に当たりたいんですけど、誰か知ってる方いませんか。みたいな、そういった情報を共有することで、うまくいくと思います。ちゃんと一緒に行って、あの熱意と情熱を持って、やるのが存分に繋がると思います。入会申込書やリーフレットは常に持ち歩くこといわゆる幸せの黄色い封筒と言われてるとです。黄色い封筒を渡しますので、これを名前書いて返してくれると必ず幸せになりますという風なプレゼンの仕方で、渡していました。で割とうまくいったと思いますので、もしよろしければ、封筒の色を黄色にすることはどうでしょうか。断られても諦めない、一生懸命やって入会させれば、まだ9月で始まったばかりなので、頑張っって増強の方、よろしくお願ひします。本日はありがとうございました。

本日の例会場

